

Son profil / parcours

Il habite : Nantes

Age : 51 ans

Sa formation : BTS action commerciale.

Diverses formations management.

Parcours professionnel : Directeur général d'une PME pendant 10 ans (jusqu'à juillet 2025).

Administrateur et mandataire social. Membre du Conseil d'Administration.

Secteur d'activité : Bricolage.

Clients : BtoB, BtoC, BtoBtoC.

40 salariés.

18 millions CA (CA multiplié par 3 en 8 ans).

Amélioration de tous les KPI de pilotage (CA, EBE, marge commerciale, trésorerie,...).

Société devenue leader sur le marché français dans son activité en 8 ans.

Politique RH dynamique, promotions interne, KPI QVT, ...

Obtention d'un label RSE.

Environnement international (Europe, Asie).

Reporting financier mensuel au siège du Groupe.

Auparavant, j'ai occupé des postes en direction commerciale, direction des ventes, KAM, commercial, ...

Près de 25 ans d'expériences au contact de la distribution, des centrales d'achats, ...

Société recherchée

Titre société recherchée :	Société commerciale / industrielle
Secteurs d'activité recherchés :	Fab / distribution de biens d'équipement , Négoces de biens d'équipement et E-commerce
Description société recherchée :	Petite PME sur la Loire Atlantique, ou bassin choletais. Société spécialisée dans les produits pour l'habitat, à destination du Grand Public. Si possible société avec une activité industrielle. Également intéressé par une activité digitale (site de vente en ligne,...) ou de services aux clients à domicile (service de réparation à domicile par exemple, ...).
Localisation recherchée :	
Valorisation recherchée :	500k€ à 1500k€
Montant de son apport :	200k€
Dans sa démarche le repreneur est ouvert à :	- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés - Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire - Une reprise majoritaire avec un autre repreneur - Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement - Une association minoritaire avec un fonds d'investissement