

Son profil / parcours

Il habite : Felines

Age : 50 ans

Sa formation : GEMBA paris sorbonne.

Ingenieur télécoms.

DUT GEII.

Parcours professionnel : Dirigeant et fondateur d'une société de conseil en systèmes d'information (07340 Félines), j'accompagne depuis 2015 de grands groupes en France et à l'international dans des missions de management de transition, direction des systèmes d'information et conduite de programmes ERP.

2024-2025 – Groupe industriel (métallurgie, 650 M€ CA)

Directeur de programme ERP – migration SAP/AS400 vers IFS Cloud, gouvernance et conduite du changement.

2023-2024 – Groupe de distribution alimentaire (distribution, 320 M€ CA)
DSI groupe – audit SI, sécurisation ERP M3, refonte de l'infrastructure IT et structuration de la DSI.

2021-2023 – Groupe industriel (industrie, 180 M€ CA)

DSI groupe – élaboration du SDSI, projet ERP IFS, certification ISO 27001, migration vers le cloud Azure, management de 58 personnes.

2019-2021 – Groupe de restauration collective (restauration, 28 Md€ CA)
Manager de transition – reprise de projets SAP, accompagnement au changement.

2016-2019 – Prestataire de santé à domicile (santé, 300 M€ CA)

DSI adjoint – schéma directeur, intégration IT de sociétés acquises, ERP SAP HANA.

2015-2016 – Groupe pharmaceutique (pharma, 43 Md€ CA)

Directeur de projets – pilotage d'un portefeuille de projets IT industriels.

Activité de type CDI avant 2015 :

2003-2015 – Groupe de grande distribution (distribution, 33 Md€ CA)
CDI – Directeur de projets & expert SAP, infrastructures, sécurité et management d'équipes.

Société recherchée

Titre société recherchée :	Entreprise de Services du Numérique
Secteur d'activite recherche :	Telecoms, Medias, Technologie
Description société recherchée :	<p>Je recherche une ESN (Entreprise de Services du Numérique) avec un portefeuille client déjà établi, positionnée en régie ou en mode projet, avec un CA compris entre 1 M€ et 10 M€, et un potentiel de structuration interne (outils, process, pilotage, RH, gouvernance).</p> <p>L'idéal est une société disposant d'une base de clients récurrents (grands comptes ou PME/ETI), avec un modèle à marges raisonnables, mais améliorable. Je privilégie les ESN où le dirigeant souhaite passer la main, ou qui manquent d'un pilotage opérationnel solide.</p> <p>Je cible une prise de participation majoritaire ou un rachat complet, dans une logique d'accompagnement de croissance, de digitalisation, et de revalorisation à horizon 3 à 5 ans.</p>
	<p>Taille souhaitée : 5 à 50 collaborateurs (salariés ou freelances stabilisés)</p> <p>Secteurs clients : industrie, distribution, énergie, services</p> <p>Technologies : ERP, infra, dev, cloud, sécurité</p> <p>Localisation : France entière (société délocalisable possible)</p>
Localisations recherchées :	<p>Apres je suis la pour faire des affaires et une belle aventure, pourquoi pas explorer de nouveaux domaines avec des équipes motivées sur lesquelles m'appuyer!</p> <p>Belgique (32) , France (33) , Suisse (41)</p>
Valorisation recherchée :	300k€ à 10000k€
Montant de son apport :	500k€
Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :	<ul style="list-style-type: none">- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire- Une reprise majoritaire avec un autre repreneur