

Son profil / parcours

Il habite : Felines

Age : 50 ans

Sa formation : GEMBA paris sorbonne.

Ingenieur télécoms.

DUT GEII.

Parcours professionnel : Dirigeant et fondateur d'une société de conseil en systèmes d'information (07340 Félines), j'accompagne depuis 2015 de grands groupes en France et à l'international dans des missions de management de transition, direction des systèmes d'information et conduite de programmes ERP.

2024-2025 – Groupe industriel (métallurgie, 650 M€ CA)
Directeur de programme ERP – migration SAP/AS400 vers IFS Cloud, gouvernance et conduite du changement.

2023-2024 – Groupe de distribution alimentaire (distribution, 320 M€ CA)
DSI groupe – audit SI, sécurisation ERP M3, refonte de l'infrastructure IT et structuration de la DSI.

2021-2023 – Groupe industriel (industrie, 180 M€ CA)
DSI groupe – élaboration du SDSI, projet ERP IFS, certification ISO 27001, migration vers le cloud Azure, management de 58 personnes.

2019-2021 – Groupe de restauration collective (restauration, 28 Md€ CA)
Manager de transition – reprise de projets SAP, accompagnement au changement.

2016-2019 – Prestataire de santé à domicile (santé, 300 M€ CA)
DSI adjoint – schéma directeur, intégration IT de sociétés acquises, ERP SAP HANA.

2015-2016 – Groupe pharmaceutique (pharma, 43 Md€ CA)
Directeur de projets – pilotage d'un portefeuille de projets IT industriels.

Activité de type CDI avant 2015 :
2003-2015 – Groupe de grande distribution (distribution, 33 Md€ CA)
CDI – Directeur de projets & expert SAP, infrastructures, sécurité et management d'équipes.

Société recherchée

Titre société recherchée :	Entreprise de Services du Numérique
Secteur d'activité recherche :	Telecoms, Medias, Technologie
Description société recherchée :	Je recherche une ESN (Entreprise de Services du Numérique) avec un portefeuille client déjà établi, positionnée en régie ou en mode projet, avec un CA compris entre 1 M€ et 10 M€, et un potentiel de structuration interne (outils, process, pilotage, RH, gouvernance). L'idéal est une société disposant d'une base de clients récurrents (grands comptes ou PME/ETI), avec un modèle à marges raisonnables, mais améliorable. Je privilégie les ESN où le dirigeant souhaite passer la main, ou qui manquent d'un pilotage opérationnel solide. Je cible une prise de participation majoritaire ou un rachat complet, dans une logique d'accompagnement de croissance, de digitalisation, et de revalorisation à horizon 3 à 5 ans. Taille souhaitée : 5 à 50 collaborateurs (salariés ou freelances stabilisés) Secteurs clients : industrie, distribution, énergie, services Technologies : ERP, infra, dev, cloud, sécurité Localisation : France entière (société délocalisable possible) Après je suis là pour faire des affaires et une belle aventure, pourquoi pas explorer de nouveaux domaines avec des équipes motivées sur lesquelles m'appuyer!
Localisations recherchées :	Belgique (32) , France (33) , Suisse (41)
Valorisation recherchée :	300k€ à 10000k€
Montant de son apport :	500k€
Dans sa démarche le repreneur est ouvert à :	- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés - Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire - Une reprise majoritaire avec un autre repreneur