

Son profil / parcours

Il habite : Paris

Age : 36 ans

Sa formation : Master en Management SKEMA.

Executive MBA ESSEC.

Parcours professionnel : 2024 :

Operating Partner dans un fonds de Private Equity : Accompagnement opérationnel de PME SaaS & santé: modèles de revenus, transformation digital & IA.

2022 - 2024 :

Directeur des Opérations et de la Transformation : CA de 10 à 25 M€, de 40 à 100 collaborateurs, réduction des coûts, déploiement ERP/CRM, structuration RH, pilotage transversal, management direct de 20 ETP.

2019 - 2022 :

Consultant en Stratégie : Missions en France et à l'international, accompagnement opérationnel de dirigeants de PME.

2015 - 2018 :

Fondateur & CEO start-up Tech à Hong Kong : Levée de fonds, pilotage produit et commercial et management de 10 ETP.

2014 - 2016 :

Sales & Marketing Manager Asie Pacifique : CA de 0 à 5 M\$ en 3 ans, management de 5 ETP.

Ses compétences :

- Apport personnel + prêts bancaire + tour de table.
- Appel à des fonds ou Business Angels si nécessaire.

Société recherchée

Titre société recherchée : PME/PMI B2B in bonis

Secteurs d'activité recherches : Services , Telecoms, Medias, Technologie et Industrie traditionnelle et agroalimentaire

Description société recherchée : Binôme expérimenté et complémentaire cherche à reprendre une PME rentable et humaine, portée par un vrai savoir-faire, sur un marché technique et à fort potentiel. Ce projet, c'est celui d'un engagement fort : une implication opérationnelle au quotidien, l'envie de faire grandir ce qui fonctionne avec respect et énergie, et celle de bâtir autant que de transmettre.

Activé BtoB : à potentiel de croissance, et modèle transposable à l'international notamment en Asie.

Savoir-faire reconnu : offre de produits et/ou de services différenciée, avec une équipe opérationnelle en place.

Dimension technique et innovation : fortes capacités techniques et potentiel d'innovation.

Modèle pérenne: revenus récurrents, clientèle diversifiée et structure agile.

Marché : opère dans un environnement fragmenté et en croissance.

Secteurs:

- BtoB SaaS : Logiciel métiers pour secteurs industriels ou réglementés.
- Services aux entreprises : Nettoyage BtoB, industrie 4.0 (supervision & maintenance industrielle, IoT et électronique embarquée).
- Fabrication robotique.

Localisation recherchée : France (33)

Valorisation recherchée : 500k€ à 2000k€

Montant de son apport : 200k€

Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une reprise majoritaire, le céder restant en minoritaire
- Une reprise majoritaire avec un autre repreneur
- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement