

Son profil / parcours

Il habite : Moret-Loing-et-Orvanne

Age : 44 ans

Sa formation :

- HEC Paris Executive MBA (2023).
- Master of Science, Calcul par éléments finis, Cranfield University (UK) (2006).
- Diplôme Ingénieur Mécanique des structures : ESTIA (2006).

Parcours professionnel : Leader avec 20 ans d'expérience en direction des opérations etc, développement commercial axé sur la création de valeur et la stratégie d'entreprise menant à une croissance durable au sein d'une organisation. J'ai occupé différentes fonctions, de Directeur de Business Unit à la position de sales directeur, en assurant l'accélération des activités dans les secteurs de l'Aérospatial et de la Défense. Formation en ingénierie avec de solides connaissances en gestion de programme et en développement commercial.

2023-2025 :

Exécutive management consulting.

Accompagnement des Start-up / Consulting M&A / Management de transition / développement de filiale à l'étranger.

2017-2023 :

Directeur des Opération & Sales - Associate VP Aerospace

Gestion P&L > 30M€, 250 ETP. Stratégie de développement et gestion des ressources. Stratégie de Make or buy. Gestion et accompagnement de Filiales offshore.

2015-2017 :

Sales account manager

Gestion et introduction de nouveaux produits électroniques pour l'aérospace Civil et Militaire.

Gestion des certifications DO160G - Part 21G - Part 145.

2006-2015 :

Consultant ingénierie Mécanique / Business manager.

Gestion de Work package / programme aéronautique.

Société recherchée

Titre société recherchée :	PME industrielle
Secteurs d'activité recherches :	Services à l'industrie et Metallurgie / Travail des métaux
Description société recherchée :	<ul style="list-style-type: none"> - Je cible des PME industrielles avec une composante Aerospace existante et/ou à développer. - Je recherche idéalement une PME avec un 7M€50M€ et avec un 1.5M€ 4M€, principalement basées en France ou en Italie. - Les secteurs d'intérêt incluent : la fabrication (pièces composites/usinage traditionnel), la fabrication de composants électroniques, la MRO (Maintenance Repair and Overhaul) et les services d'ingénierie. - Je cible principalement des PME en transition successorale
Localisations recherchées :	France (33) , Italie (39)
Valorisation recherchée :	7000k€ à 50000k€
Montant de son apport :	5000k€
Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :	<ul style="list-style-type: none"> - Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés - Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire - Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement