

Son profil / parcours

Il habite : Quincieux

Age : 44 ans

Sa formation : Titulaire d'un BTS Maintenance Industrielle en alternance (2003), complété par une Licence Professionnelle en Gestion des Services Techniques à l'Environnement (2009).

J'ai suivi plusieurs formations spécialisées tout au long de ma carrière : conduite du changement dans l'industrie (2014), développement commercial (2020), et plus récemment un parcours de formation de 10 semaines pour les Managers de Business Unit (2022 -23) couvrant le droit social, la gestion financière, le pilotage opérationnel et le management stratégique.

Parcours professionnel : Plus de 20 ans d'expérience dans l'industrie et les services techniques.

Actuellement Directeur d'agence dans le secteur de la location de matériel industriel (CA 15 M€, 40 collaborateurs), je pilote le développement commercial, la gestion du centre de profit, le management transversal (4 services), ainsi que des projets stratégiques à l'échelle du groupe (refonte des outils SI, BI, astreinte, mobilité).

Auparavant, j'ai occupé les fonctions de Directeur Maintenance National, Responsable Travaux Neufs et Maintenance dans le secteur de l'environnement, de l'eau et des infrastructures industrielles.

Mon parcours est marqué par la maîtrise technique, la gestion budgétaire d'envergure et le management opérationnel.

Société recherchée

Titre société recherchée : Société B2B technique – maintenance, traitement de l'eau ou services industriels voire location

Secteurs d'activité recherchés : Services aux entreprises et Services à l'industrie

Description société recherchée : Je recherche une entreprise B2B à dominante technique ou industrielle, idéalement positionnée dans les domaines suivants : maintenance industrielle, traitement de l'eau ou des effluents, ou services techniques à destination des industries, collectivités ou infrastructures.

La société recherchée doit disposer d'une activité récurrente (maintenance, contrats de service, exploitation technique) avec une clientèle exclusivement ou majoritairement professionnelle. Je privilégie des structures rentables, avec un EBE minimum de 100 k€.

Mon objectif est de m'investir durablement dans un projet entrepreneurial à forte valeur ajoutée, en mettant à profit mes compétences en gestion de centre de profit, pilotage de projets techniques, et développement commercial B2B.

Localisations recherchées : Ain (01) , Rhône (69)

Valorisation recherchée : 100k€ à 800k€

Montant de son apport : 50k€

Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel
- Une association minoritaire avec un fonds d'investissement