

**Son profil / parcours**

Il habite : Bordeaux

Age : 54 ans

Sa formation : ICD Business School.

CRA Formation - Mars 2025 "Les compétences du repreneur d'entreprise".

Parcours professionnel : 25 ans d'expérience en gestion d'entreprise, développement commercial et management d'équipes pluridisciplinaires au sein d'entreprises de tailles et de cultures variées (groupe et PME familiales).

2015 – 2025

Directeur Général de filiale – Fabricant de stylos personnalisables – Réseau de revendeurs B2B, CA 8,5M € – Effectif 25 personnes.

2013 – 2015

Fondateur d'une société dans la prestation de santé à domicile.

2010 – 2013

Directeur Commercial d'une PME familiale – Distribution automatique alimentaire, CA 60M € – Effectif 200 personnes.

1996 – 2010

Directeur BU/Directeur Commercial France d'une marque premium d'un groupe agroalimentaire – Solution café pour les entreprises.

**Société recherchée**

Titre société recherchée : PME B2B : négoce ou production

Secteurs d'activité recherches : Produits alimentaires et boissons , Biens d'équipement et Traitement et revêtement des métaux

Description société recherchée : Je suis à la recherche d'une entreprise à taille humaine, saine et rentable, s'appuyant sur une clientèle fidèle et un savoir-faire reconnu, où la valeur humaine est un pilier de son ADN.

Idéalement implantée en Gironde ou dans les départements 16-17-24-30-47, je privilégie les secteurs suivants :

Production et/ou négoce de produits finis ou semi-finis :  
- Biens de consommation.  
- Biens d'équipement.

Mon objectif est de créer de la valeur en pérennisant et en développant les équipes et l'activité d'une TPE/ PME France (33)

Localisation recherchée : France (33)

Valorisation recherchée : 500k€ à 1000k€

Montant de son apport : 200k€

Dans sa démarche le repreneur est - Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés  
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire  
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel