

Son profil / parcours

Il habite : Lamorlaye

Age : 39 ans

Sa formation : Master finance, Institut Supérieur de Gestion Paris.

Parcours professionnel : Mon parcours professionnel s'est principalement déroulé dans le secteur du négoce de matières premières agroalimentaires.

Avec plus de 15 ans d'expérience, j'ai acquis une expertise solide dans ce domaine.

J'ai occupé divers postes de responsabilité qui m'ont permis de développer une compréhension approfondie des marchés, des produits et des dynamiques commerciales spécifiques à ce secteur.

Mon expérience professionnelle inclut la gestion de portefeuilles clients, la négociation de contrats d'achat et de vente, ainsi que la coordination logistique et l'optimisation des chaînes d'approvisionnement.

J'ai également travaillé en étroite collaboration avec des producteurs, des transformateurs et d'autres acteurs clés de la chaîne de valeur agroalimentaire.

J'ai toujours cherché à innover et à trouver des solutions créatives pour répondre aux défis du marché.

Mon objectif est de continuer à évoluer dans ce secteur en mettant à profit mes compétences et mon expertise pour contribuer au succès de l'entreprise que je reprendrai.

Ses compétences : Je suis prêt à investir et à m'impliquer activement pour assurer la continuité et le développement de l'entreprise.

N'hésitez pas à me contacter pour discuter de cette opportunité.

Société recherchée

Titre société recherchée :	Entreprise de négoce de commodities
Secteurs d'activité recherches :	Négoce et Négoce de mat. premières alimentaires
Description société recherchée :	Professionnel avec plus de 15 ans d'expérience dans le négoce de matières premières agroalimentaires, je suis actuellement à la recherche d'une société à reprendre dans ce secteur.
Idéalement, la société devrait répondre aux critères suivants :	
Secteur d'activité : Négoce de matières premières agroalimentaires (céréales, oléagineux, produits laitiers, etc.).	
Taille de l'entreprise : PME avec un chiffre d'affaires annuel compris entre 7 et 20 M euros.	
Localisation : Préférence pour une entreprise située en Île-de-France, mais ouvert à d'autres régions en fonction des opportunités.	
État financier : Société en bonne santé financière, avec des perspectives de croissance solides et une forte rentabilité.	
Clientèle : Un portefeuille de clients établi et diversifié, avec des relations solides et durables.	
Équipe : Une équipe expérimentée et compétente en place, prête à collaborer lors de la transition.	
Autres critères : Éventuellement, des infrastructures modernes et bien entretenues.	
Localisations recherchées :	France (33) , Suisse (41)
Valorisation recherchée :	200k€ à 5000k€
Montant de son apport :	500k€
Dans sa démarche le repreneur est - Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés - Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement	