

Son profil / parcours

Il habite : Bordeaux

Age : 57 ans

Sa formation : Licence.

Président de SAS.

Directeur centre de formation.

Parcours professionnel : Autodidacte du terrain, j'ai gravi les échelons dans des secteurs commerciaux très compétitifs.

J'ai formé et encadré des équipes de vente, dirigé des projets de croissance, et créé une entreprise de zéro ayant dépassé plusieurs millions d'euros de chiffre d'affaires en trois ans.

Parcours professionnel :

20 ans d'expérience dans le développement commercial, la vente complexe et la structuration de forces de vente.

Ancien dirigeant et cofondateur d'une société dans le secteur B2B.

Consultant en stratégie de croissance et en optimisation de trésorerie pour PME et TPE.

Responsable de groupes de commerciaux (closers) dans l'univers digital et l'e-commerce.

Formateur en prospection, closing, pilotage d'activité et organisation financière.

Société recherchée

Titre société recherchée : Entreprise de services, B2B, digital, formation, industrie légère ou négoce

Secteurs d'activité recherchés : Sécurité / Gardiennage , Autres , Développement applications et Electricité et domotique

Description société recherchée : Repreneur expérimenté, je recherche une entreprise à fort potentiel – en bonne santé ou en difficulté – pour lui redonner de l'élan, sécuriser sa trésorerie et accélérer sa croissance.

Mon expertise : le développement commercial et l'optimisation du cash flow.

Secteurs : ouverts, avec un intérêt particulier pour les sociétés de services, B2B, digital, formation, industrie légère ou négoce.

Localisation Sud-Ouest.

Taille : entre 500 000 € et 5 millions d'euros de chiffre d'affaires.

Situation : entreprises in bonis ou en difficulté (problèmes de gestion, de développement, de trésorerie).

Recherches motivées par une volonté d'opérer, redynamiser, structurer et développer l'entreprise sur la durée.

Localisation recherchée : France (33)

Valorisation recherchée : 500k€ à 5000k€

Montant de son apport : 5000k€

Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
- Une reprise majoritaire avec un autre repreneur
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel