

## Son profil / parcours

Il habite : Neuilly-sur-Seine

Age : 52 ans

Sa formation :

- Bac+2 scientifique (1995).
- ESC Grenoble (1998).
- Bac+2 en rénovation énergétique (2024).

Parcours professionnel : - 2 ans : Ingénieur commercial grands comptes dans le secteur du conseil en transformation numérique et IT.

- 5 ans : CEO fondateur d'une ESN spécialisée en développement Java (100 personnes, grands comptes banques et assurance), entreprise cédée à un acteur majeur du conseil technologique.

- 2 ans : Dirigeant créateur d'une entreprise dans le secteur de la mode et du luxe.

- 13 ans : CEO et opération de LMBO dans une scale-up SaaS spécialisée en AdTech (LMBO à 37 M€ en 2015, cession à un fonds d'investissement international pour 300 M€ en 2023).

- 2 ans : CEO d'une filiale internationale d'un groupe d'électronique grand public, en charge de la restructuration (200 personnes, 3 B.U., 3 pays).

## Société recherchée

Titre société recherchée : Services B2B (CVC, BTP avec récurrence directe ou indirecte), Edition de Logiciels, ESN spécialisée Cyber ou IA

Secteurs d'activité recherchés : Services , Bâtiment / Travaux publics , Autres et Logiciels B2B

|                                              |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                              |
|----------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Description société recherchée :             | <ul style="list-style-type: none"> <li>- Services Tech B2B.</li> <li>- Éditeur SaaS.</li> <li>- ESN à forte valeur ajoutée.</li> </ul>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                       |
|                                              | Secteurs d'activités privilégiés : <ul style="list-style-type: none"> <li>- Marchés en croissance et/ou marchés de niche.</li> <li>- Composante technologique forte.</li> <li>- Clients grands comptes et grosses ETI.</li> </ul>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                            |
|                                              | Caractéristiques de l'entreprise : <ul style="list-style-type: none"> <li>- Potentiel d'accélération et d'optimisation : équipe de management, go-to-market, international, pricing, structure de coûts, ...</li> <li>- Idéal : contexte de « belle endormie ».</li> <li>- Modèle récurrent ou relations contractuelles très fortes.</li> <li>- Barrières à l'entrée.</li> <li>- CA : de 3 à 20M€.</li> <li>- Effectif &gt; 20 personnes.</li> <li>- Saine (Finance, produit/clients).</li> <li>- En croissance et profitable.</li> <li>- Société structurée et établie.</li> <li>- Sans forte dépendance client.</li> </ul> |
| Localisations recherchées :                  | Paris (75) , Yvelines (78) , Hauts de Seine (92)                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |
| Valorisation recherchée :                    | 2000k€ à 30000k€                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |
| Montant de son apport :                      | 500k€                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        |
| Dans sa démarche le repreneur est ouvert a : | <ul style="list-style-type: none"> <li>- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés</li> <li>- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire</li> <li>- Une reprise majoritaire avec un autre repreneur</li> <li>- Une association minoritaire avec un fonds d'investissement</li> </ul>                                                                                                                                                                                                                                                                                                 |