

Son profil / parcours

Il habite : Le Val-Doré

Age : 53 ans

Sa formation : Executive MBA au sein de L'EDHEC Business School.

Licence Affaires et Négociation Internationales Ecole Supérieure des Pays de Loire.

BTS technicien Supérieur du Commerce International.

Parcours professionnel : Je suis dirigeant spécialisé dans le développement international d'entreprises depuis plus de 20 ans, dont les 13 dernières années dans le dispositif médical, avec un business model BtoB sur un périmètre de plus de 100 pays avec l'accompagnement et le mentoring d'équipes multi-culturelles.

J'ai pris un plaisir à piloter et Co-piloter de nombreux projets stratégiques structurants permettant à notre PME de devenir une ETI par croissance organique et externe, avec comme résultat une progression du C.A. de 4 à 16M€ ainsi que l'atteinte d'un Ebitda à 36%.

Une réalisation qui m'a particulièrement impacté est la création et la gestion de la filiale en Allemagne qui m'a permis d'être confronté aux d'institutions de santé locales et aux différentes dues diligence.

Ma force est donc une vision à 360° sur la chaine de valeur et mon objectif est de m'inscrire dans une dynamique à long terme, à travers la reprise d'une entreprise sur un poste de CEO.

Société recherchée

Titre société recherchée : Secteur médical / industrie liée à l'environnement et / ou aux nouvelles technologies

Secteurs d'activite recherches : Industrie traditionnelle et agroalimentaire , Fab. d'articles de luxe et de cosmétique , Chimie de spécialité , Pharmacie , Biotechnologie , Autres et Energies renouvelables

Description société recherchée : Je recherche une société avec laquelle, au delà de son expansion, je puisse apporter au monde qui nous entoure un bénéfice (en cohérence avec mes valeurs) et suis très attiré par la santé (bien être des personnes), l'environnement (bien être de notre planète et donc) avec le souhait d'avoir un impact positif au travers de l'activité de l'entreprise.

La liste n'est pas exhaustive mais l'impact de la société (humain ou au travers des produits) sur le monde environnant aura son importance.

Je souhaite également une entreprise ayant déjà une certaine structuration pour l'international, domaine pour lequel je serai une plus-value dans son développement.

L'idéal serait également de prévoir une transition "douce" avec le chef d'entreprise vendeur (entre 1 et 3 ans), afin de m'imprégner de la culture d'entreprise et de profiter d'une transmission d'expérience.

Localisations recherchées : France (33) , Suisse (41) , Baden-Württemberg (01) , Saarland (12) , Sachsen-Anhalt (14)

Valorisation recherchée : 200k€ à 10000k€

Montant de son apport : 160k€

Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
- Une reprise majoritaire avec un autre repreneur
- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement
- Une association minoritaire avec un fonds d'investissement