

Son profil / parcours

Il habite : Lagord

Age : 51 ans

Sa formation : Diplômé d'un Master en Gestion de la Technologie et de l'Innovation (Université Paris Dauphine) et formé à l'ESSEC.

Executive Education - Programme Goldman Sachs 10K Small Businesses (2022-2023).

Maîtrise de Biochimie - Biotechnologies (Université de Limoges).

Parcours complété par une formation orientée développement stratégique, croissance externe et structuration d'entreprises.

Parcours professionnel : Dirigeant opérationnel avec plus de 15 ans d'expérience en développement, structuration et pilotage d'activités B2B.

Fondateur et dirigeant (Banques d'investissement) depuis 2017, j'ai construit et développé un groupe multi-sociétés ayant atteint 20 M€ de chiffre d'affaires consolidé et 30 collaborateurs.

Pilotage stratégique et opérationnel : P&L, financement bancaire, management, structuration commerciale, optimisation de la rentabilité.

Expérience significative en croissance externe, développement d'activités, et cession d'entreprises (plusieurs opérations réalisées entre 2024 et 2026).

Précédemment :

- Reprise et développement d'une concession (V17) avec croissance du CA de 0,6 M€ à 5 M€.
- Directeur national des ventes chez Medline (périmètre 90 M€).

Habitué aux environnements exigeants : négociation grands comptes, structuration d'équipes, transformation et optimisation de performance.

Ses compétences : Ouvert à l'accompagnement du dirigeant sortant sur une période de transition afin d'assurer la continuité opérationnelle et commerciale.

Selon l'activité, possibilité d'intégrer des compétences complémentaires techniques ou sectorielles si nécessaire.

Société recherchée

Titre société recherchée :	Industrie, services techniques ou fabrication
Secteurs d'activité recherches :	Services , Commerce et distribution et Industrie traditionnelle et agroalimentaire
Description société recherchée :	Je recherche la reprise d'une PME / PMI B2B à potentiel de développement, saine ou disposant d'un potentiel de redressement et de développement, idéalement implantée à La Rochelle et dans ses environs proches. L'activité peut relever de l'industrie légère, de la fabrication, des services techniques ou B2B, avec un savoir-faire différenciant, une clientèle professionnelle récurrente et des équipes en place. Je m'intéresse particulièrement aux sociétés pouvant bénéficier d'une structuration commerciale, d'une optimisation de la rentabilité et d'un accompagnement stratégique actif du dirigeant. Chiffre d'affaires cible : PME structurée ou en voie de structuration, avec un prix d'acquisition pouvant aller jusqu'à 2 M€. Ouverture possible à des opérations de transmission progressive ou de croissance externe. Objectif : assurer la pérennité de l'entreprise, accompagner les équipes existantes et accélérer le développement sur le long terme dans une logique entrepreneuriale et industrielle.
Localisations recherchées :	France (33) , Poitou-Charentes (20) , Charente Maritime (17)
Valorisation recherchée :	350k€ à 2000k€
Montant de son apport :	500k€
Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :	- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés - Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement