

CV Repreneur 54040

Son profil / parcours

Il habite : Tours (37), France

Age : 45 ans

Sa formation : MASTER en Gestion et Management de PME/ETI.
Licence en Communication et Vente.
DUT Services et Réseaux de Communication.

Parcours professionnel : Depuis 2017 : entrepreneur et gérant d'une holding de gestion spécialisée dans le domaine de l'outdoor et du loisirs.

7 ans : Directeur des opérations en charge du développement commercial des régions pour le compte d'une ESN.

4 ans : Directeur de pôle projets informatiques, création et pilotage d'un centre de services.

7 ans : Chef de projets puis directeur de projets informatiques.

Ses compétences : 18 ans d'expérience dans le service B2B.

Proximité collaborateurs et clients, analyse et écoute, force de proposition, engagement et culture du résultat :

- Animer et fédérer les équipes opérationnelles autour de projets de création, d'innovation, de développement, de recovery, ?

- Créer / gérer opérationnellement un centre de profits et optimiser la rentabilité.

- Définir et décliner la stratégie en objectifs opérationnels et planifier les plans d'action.

- Fidéliser les clients, dynamiser les ventes, négocier auprès d'interlocuteurs de haut niveau et établir des partenariats.

Société(s) recherchée(s)

Titre société recherchée : Secteur de l'outdoor, du divertissement et des loisirs en B2C et/ou B2B, négoce et/ou fabrication

Secteur(s) d'activité recherché(s) : Telecoms, Medias, Technologie, Industries traditionnelles

Description société recherchée :

Localisations recherchées : Centre, Pays-de-la-Loire, Poitou-Charentes

Valorisation recherchée : 500 K€ à 4000 K€

Montant de son apport : 1000 K€

Dans sa démarche le
repreneur est ouvert à :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
- Une reprise majoritaire avec un autre repreneur
- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement