

CV Repreneur 270244

Son profil / parcours

Il habite : Angers (49), France

Age : 51 ans

Sa formation : Ingénieur ICAM (promotion 1997), spécialité mécanique et automatismes industriels.

Parcours professionnel : Leader mondial de produits et services technologiques pour le marché ferroviaire.

2020 Vice-président Services - Europe de l'Ouest, Afrique et Moyen-Orient

- Responsabilité du centre de profit (+300M? de ventes annuelles, +700 employés).
- Développement d'un portefeuille de services innovants pour atteindre une croissance rentable (+7% croissance annuelle).
- Remaniement de l'organisation pour renforcer l'orientation client et rationaliser les processus de décision.

2017 Directeur gestion de projet

- Diriger et développer la communauté des gestionnaires de projets (120 gestionnaires de projets dans 5 unités d'affaires) pour exécuter plus de 1,2 milliard d'euros de ventes annuelles dans le monde entier (empreinte sur les 5 continents).
- Déploiement d'une gouvernance robuste pour suivre les progrès sur les projets critiques et complexes.
- Gestion des réclamations (offensives/défensives) sur des sujets stratégiques pour le compte du président du groupe.

2014 Directeur général d'une filiale- France

- Assurer une croissance durable et rentable de l'entreprise (environ 25 millions d'euros de chiffre d'affaires annuel, 110 employés).
- Responsabilité du centre de profit (environ 30M?) dans un environnement international.
- Développement de nouveaux territoires (c-a-d Amérique Latine, focus sur le Brésil).
- La mission inclut la direction du centre de compétence mondial de recherche et développement.

Fabrication et services de matériels de transport ferroviaire

2009 Directeur de l'unité d'affaire Services - France, Benelux & Maghreb

- Décider et mettre en œuvre les orientations stratégiques pour atteindre une croissance rentable.
- Responsabilité complète du centre de profit (environ 55M€ de chiffre d'affaires annuel, 150 personnes, plus 100 sous-traitants).
- Développement des activités de services (maintenance, révisions lourdes, réparations, fourniture de pièces détachées) pour les territoires ci-dessus et création d'une nouvelle entité juridique au Maroc (Casablanca).

2007 Directeur général France

- Alignement de la structure du site bogies (environ 150M€ de ventes annuelles, 350 personnes) pour faire face à l'évolution du marché : activités de restructuration et transfert de technologie vers les sites asiatiques (principalement Qingdao - Chine).
- Amélioration de la compétitivité opérationnelle par le déploiement de synergies avec le site situé en Allemagne (Siegen).

2005 Directeur de production France

- Restructuration du département de production (environ 100 millions d'euros de chiffre d'affaires annuel, 250 personnes) pour se conformer aux nouvelles exigences de production et de qualité tout en atteignant les objectifs budgétaires.
- Déploiement d'une approche de production par le biais de projets Six Sigma (révision de l'ensemble de la chaîne de valeur).

2004 Directeur de la stratégie et du développement organisationnel (Allemagne)

- Définir et déployer des initiatives et des actions conduisant à une augmentation de l'efficacité à long terme, par exemple le transfert de la production vers les pays de l'Est (Hongrie et Pologne), la réaffectation des projets entre les sites, etc.
- Benchmarking interne et externe pour mettre en œuvre les meilleures pratiques sur l'ensemble des sites (Royaume-Uni, Allemagne et France).

2002 Responsable garantie et service après-ventes (Royaume-Uni et France)

- Gestion de projet des contrats sous garantie.
- Gestion et coordination des activités après-ventes.

Canada

Conception, fabrication et vente d'équipements de décolmatage industriel.

1997 Directeur général - zone Amérique du Nord

- Gestion de l'équipe commerciale nord-américaine (15 personnes).
- Chiffre d'affaires triplé en trois ans.
- Gestion des ressources humaines (embauche, formation, coaching).
- Gestion directe des grands comptes clients (principalement l'industrie du ciment).

1994 Ingénieur technique et qualité - France

- Études de faisabilité technique et assistance aux clients sur le terrain (France, Belgique et Royaume-Uni).
- Mise en œuvre des normes ISO 9001 dans l'ensemble de l'entreprise.

Société(s) recherchée(s)

Titre société recherchée : Secteur industriel avec services associés

Secteur(s) d'activité recherché(s) : Fab / distribution de biens d'équipements, Fabrication d'équipements électriques, Fabrication de matériel de transport

Description société recherchée :

Localisations recherchées : Maine et Loire

Valorisation recherchée : 2000 K€ à 10000 K€

Montant de son apport : 300 K€

Dans sa démarche le
repreneur est ouvert à :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement