CV Repreneur 264587

Son profil / parcours

Il habite : Pont-Évêque (38), France

Age : 48 ans

Sa formation : INSA LYON 1999.

EM LYON.

CRA LYON.

Parcours professionnel : 23 ans d'expérience professionnelle.

2019-2023 : Directeur des ventes France 100p, 100 Millions ? de CA, pneumatique, contrôle des fluides, automatisation.

2016-2019: Directeur des ventes ventes Europe, Moyen Orient, Afrique. 40p. 60 Millions ? de CA. Electrotechnique. Redressement société.

2011-2015 : Directeur des ventes. Ventes Europe, Moyen Orient, Afrique, Inde. 6p. Electrotechnique.

2005-2011: Business developer Inde, Russie, Mexique, Chili. Electrotechnique.

1999-2005: Manager de projets informatiques.

Ses compétences : Développement commercial.

Ventes en mode projet ou transactionnel.

Ventes multi-canaux : direct, distribution, intégrateurs, agents en France et à l'international.

Management d'équipes 100 % et développement des talents.

Stratégie commerciale.

Vision, stratégie et mise en ?uvre.

Gestion.

Gestion d'un compte de résultat ventes et services.
Management des systèmes d'information.
Gestion de projets.

Société(s) recherchée(s)

Titre société recherchée : Reprise d'une PME produits techniques avec services et un potentiel de développement commercial

Secteur(s) d'activité recherché(s) : Négoce de biens d'équipement, Automates, Biens d'équipement, Matériel Informatique, Fab / distribution de biens d'équipements, Fabrication d'équipements électriques, Imprimerie, papier, carton

Description société recherchée :

Localisations recherchées : Rhône-Alpes

Valorisation recherchée : 2000 K€ à 5000 K€

Montant de son apport : 400 K€

Dans sa démarche le repreneur est ouvert à :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une reprise majoritaire avec un autre repreneur
- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement
- Une association minoritaire avec un fonds d'investissement