

CV Repreneur 214862

Son profil / parcours

Il habite : Reims (51), France

Age : 51 ans

Sa formation : 1994 : Diplôme Universitaire technique de Distribution (en alternance avec Carrefour).

1993 : Diplôme Universitaires d'Études Supérieures Technico-commerciales spécialité ?Interconnexions Informatiques?.

1992 : Diplôme Universitaire Technologique en Génie Mécanique et Productique.

Parcours professionnel : 2011 à aujourd'hui :

Location de matériel pour le BTP, CA de 2 000 m? :

Directeur régional Lorraine Champagne (31 agences, 200 personnes, 40 M?) :

- Création de la direction régionale de la Champagne en 2013.
- Fusion des réseaux Loxam, Laho, LDF et Locarest en 2013.
- Fusion de 2 régions en 2018.

Garant de la réalisation des objectifs de CA et de marge, du développement, de l'application de la politique commerciale, de la conformité, de la sécurité et des valeurs de l'entreprise.

2006 à 2010 :

Location de matériel pour le BTP, CA de 60 m? :

Directeur Réseau de 2009 à 2011 (20 agences, 2 ateliers, 100 personnes, 18M?) :

- +3% de CA sur le secteur dans un marché à -4,4%.
- Animation et gestion des agences en Alsace, Lorraine et Luxembourg.

Garant de la réalisation des objectifs de CA et de marge, de l'application de la politique commerciale, de la conformité, de la sécurité et des valeurs de l'entreprise.

Responsable du service déploiement de 2007 à 2009 (3 personnes) :

- Organisation des ouvertures et des déménagements des agences.
- Formation et accompagnement des responsables d'agences et des commerciaux.

Chargé de mission de 2006 à 2007 :

Responsable de l'agence de Strasbourg (18 personnes).

Mise en place d'un call center ?Allocarest?, Gestion des commandes clients (4 pers.) : +20% de CA transport sur le Bas Rhin avec -10% de charge.
Refonte de la base documentaire de l'entreprise et de l'intranet.

2000 à 2005 :

Garage automobile, création de l'entreprise, CA de 780 k? (6 personnes) :
Dirigeant de l'entreprise.

1996 à 2000 : Agence immobilière, création de l'entreprise, CA de 960 k? (10 personnes).

Dirigeant de l'entreprise.

1994 à 1996 :

Grande distribution, CA de 180 m?.

Chef de rayon Droguerie et Parfumerie (11 personnes).

- Responsable du compte d'exploitation (18 m?).

- Responsable des achats, négociation pour des catalogues événementiels (14 hyper).

- Animation et formation de l'équipe.

Ses compétences : Management : motivation, fédération des énergies, accompagnement du changement.

Commerce : développement, accompagnement et négociation commerciale.

Organisation : définition et mise en place des structures nécessaires à la réussite des projets.

Gestion : finance, administration et contrôle de la performance.

Société(s) recherchée(s)

Titre société recherchée : Services aux entreprises, distribution spécialisée, BTP, services aux particuliers, grossiste, ...

Secteur(s) d'activité recherché(s) : Services aux entreprises, Services aux particuliers, Autres activités de distribution spécialisée, Grossistes, Bâtiments / travaux publics

Description société recherchée :

Localisations recherchées : Marne

Valorisation recherchée : 500 K€ à 1000 K€

Montant de son apport : 100 K€

Dans sa démarche le repreneur est ouvert à :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
- Une reprise majoritaire avec un autre repreneur
- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement
- Une association minoritaire avec un fonds d'investissement