

## CV Repreneur 212966

### Son profil / parcours

Il habite : Auxerre (89), France

Age : 50 ans

Sa formation : ESC Lille.

Parcours professionnel : Commercial Export, 3 ans, vente de produits techniques (métallurgie) pour le ferroviaire.

Directeur Commercial, 7 ans, stratégie de développement, animation force de ventes, prospection à l'export, création de gammes de produits.

Responsable Commercial Export Afrique - Russie, 12 ans, vente de remorques gros tonnage pour les domaines pétroliers, TP, miniers, énergie, nucléaire.

Directeur Commercial Export, 3 ans,  
Vente, location et réalisation de remorques agricoles,  
Stratégie de développement à l'export,  
Mise au point des gammes de matériels,  
Prospection export,  
Montage d'offres avec financement,  
Mise en place d'un réseau de vente (Afrique).

Ses compétences :

- Curieux de nature.
- Relationnel facile avec tous les profils d'interlocuteurs (en interne et à l'extérieur de l'entreprise).
- Sens de la stratégie.
- Donne une grande valeur au savoir-faire.
- Défricheur.
- Autonome.

Société(s) recherchée(s)

Titre société recherchée : Industrie traditionnelle, à potentiel de développement

Secteur(s) d'activité recherché(s) : Industries traditionnelles

Description société recherchée :

Localisations recherchées : France

Valorisation recherchée : 500 K€ à 2000 K€

Montant de son apport : 400 K€

Dans sa démarche le repreneur est ouvert à :  
- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés