

CV Repreneur 186785

Son profil / parcours

Il habite : Rosay-sur-Lieure (27), France

Age : 52 ans

Sa formation : Juin 2017 : Fusions & Acquisitions, Politique Générale d'Entreprise, Programme INSEAD ? 1 semaine (France, Fontainebleau).

Juin 2015 : Formation ?Managing at GE? ? 1 semaine (Allemagne, Munich).

Mars 2014 : GE Lighting, Académie Internationale, Module Marketing Produits & Stratégique ? 1 semaine (Etats-Unis, Cleveland).

Juillet 1995 : Ecole Supérieure de Commerce LE HAVRE - CAEN (EM Normandie) ? 3 années - Spécialisation Stratégie d'entreprise.

Parcours professionnel : Presque 20 années d'expérience à l'international en développement commercial et marketing dans le secteur des biens et services techniques, décoratifs et connectés, à destination des professionnels pour l'équipement durable et automatisé des immeubles, zones industrielles et de l'espace public, auprès de clients finaux, de comptes clés et de la distribution professionnelle.

Après 5 années dans le secteur des biens grand public pour l'habitat, à destination des particuliers au travers de la grande distribution spécialisée et des grandes enseignes alimentaires.

8 années en vente et développement commercial, 4 années en marketing / communication et 8 années en marketing produits et stratégique avec gestion d'équipes transversales et fonctionnelles.

Jan 2018 ? En poste > Directeur Marketing et Développement Commercial Monde ? Éclairage, électronique et capteurs,

Membre du comité de direction, bras droit du PDG en charge de :

- Développement commercial (croissance organique),
- Stratégie de croissance externe et projets stratégiques (Alliance, Partenariat, Fusion et Acquisition),
- Management des équipes commerciales, marketing et communication.

Oct 2013 ? Nov 2017 > Directeur Marketing Produits et Stratégique EMEA ?
Éclairage extérieur, électronique et capteurs

Projet de reprise d'entreprise ? 14 employés / CA 2M? (bureau d'études, ateliers,
installation), France, Normandie.

Juin 2012 - Sept 2013 > Gérant ? Mobilier urbain en bois et métal pour municipalités

Sept 2010 - Déc 2011 > Responsable des Ventes Europe du Sud Thorn ? Éclairage
intérieur, extérieur et télégestion.

Adjoint du Directeur pour le développement commercial (BDM). L'organisation BDM
a été créée pour rapidement rechercher des relais de croissance et réaliser un
développement commercial profitable dans tous les marchés européens dans
lesquels la marque ne disposait pas d'entité légale / filiale.

Nov 2004 - Août 2010 > Chef de Groupe Produits - Éclairage extérieur ? Projecteurs
(architectural, sportif, technique)

Gérer toutes les activités marketing du développement produit en passant par la
gestion du cycle de vie et jusqu'à l'obsolescence pour la catégorie de produits
?Projecteurs?.

Mai 2001 - Oct 2004 > Responsable Marketing et Communication ? Appareillage et
éclairage décoratifs professionnels.

Oct 1999 - Oct 2000 > Chef de Produits ? Peinture décorative extérieure grand
public.

Oct 1995 - Sept 1999 > Commercial Grand Sud-Ouest ? Aménagement décoratif et
utilitaire grand public.

Ses compétences :

- Entrepreneur, compréhension des différences culturelles dans un environnement de travail international,
- Orientation forte sur les résultats et clients,
- À l'aise avec la prise de risque et de décision,
- Leadership & mobilité,
- Utilisation active de systèmes d'information liés à l'activité commerciale et industrielle,
- Excellente capacité d'analyse.
- Familier avec les procédures d'appels d'offre privée et publique,
- Expert dans la définition de stratégies de commercialisation et leur planification

budgétaire,

- Trois langues (parlé-lu-écrit) : français, anglais, espagnol.

Société(s) recherchée(s)

Titre société recherchée : Décoration, aménagement, automatisation bureau d'études, architecte, ...

Secteur(s) d'activité recherché(s) : Autres activités de distribution spécialisée, Services aux collectivités, Fab. de matériel info. / Electro., Automates, Biens d'équipement, Mobilier de bureau, Revêtements sols et murs

Description société recherchée :

Localisations recherchées : Aquitaine, Basse-Normandie, Bretagne, Haute-Normandie, Pays-de-la-Loire, Poitou-Charentes

Valorisation recherchée : 100 K€ à 1000 K€

Montant de son apport : 100 K€

Dans sa démarche le repreneur est ouvert à :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
- Une reprise majoritaire avec un autre repreneur
- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement