

## CV Repreneur 170617

### Son profil / parcours

Il habite : Nantes (44), France

Age : 33 ans

Sa formation : Master 2 - IAE - Marketing Entrepreneuriat.  
Bac + 3 - ICN - Commerce International.

Parcours professionnel : 8 années dans l'industrie :

- 1 an en tant que Responsable de zone commerciale Europe du Nord / Amérique du Nord.
- 5 ans en tant que Responsable Commercial aux Etats-Unis et Canada.
- 2 ans dans le service support Marketing/Vente aux équipes commerciales internationales.

Ses compétences :

- Gestion de filiale.
- Développement commercial (prospection et fidélisation des clients existants).
- Définition, création et déploiement du plan digital et des outils marketing (site internet, communication interne, etc).
- Stratégie d'attaque de nouveaux marchés.
- Gestion et développement de grands comptes sur plusieurs pays.
- Recrutement et suivi des distributeurs et agents commerciaux.
- Organisation et suivi des salons.
- Vente de solutions techniques, machines standards et conceptions spéciales.
- Négociations complexes auprès d'interlocuteurs variés (technique, achat, finance, direction générale).
- Cycle de vente moyen à long.
- Gestion de projets : de la découverte du besoin à l'installation.
- Anglais courant.

Société(s) recherchée(s)

Titre société recherchée : Entreprise qui conçoit et commercialise une ou plusieurs solutions techniques

Secteur(s) d'activité recherché(s) : Industries traditionnelles, Telecoms, Medias, Technologie

Description société recherchée :

Localisations recherchées : France

Valorisation recherchée : 350 K€ à 1500 K€

Montant de son apport : 150 K€

Dans sa démarche le  
repreneur est ouvert à :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel