

## CV Repreneur 167051

### Son profil / parcours

Il habite : Paris (75), France

Age : 45 ans

Sa formation : HEC (1997),  
MBA INSEAD (2003),  
CRA (2019).

Parcours professionnel : Dirigeant (2010-2019) :

- 8 ans DG régional de filiales - Articles de luxe et bijouterie.
- Pilotage d'équipes et de P&L de 100 à 400 personnes.
- Animation fonctions Ventes, RH, Finance, SC, Marketing.

Consultant (2003-2010) :

- 7 ans consultant en DG - Conseil en management.
- Missions : performance opérationnelle, croissance, achats.

Entrepreneur (1999-2002) :

- 4 ans comme directeur développement puis co-gérant, secteurs : cosmétiques en ligne / services aux PME.
- Développement commercial et gestion de clients.

Ses compétences : - Expérience de la PME : créateur de 2 start-up, de 0 à 40 personnes.

- DG : articuler une vision, animer un Codir, organiser et structurer.

- Commercial & digital : motiver des équipes, piloter un réseau, intégrer e-commerce et réseaux de distribution traditionnels.

- Marques & Luxe : monter en gamme, internationaliser, diversifier.

- Relation clients : segmenter, gérer les données clients, améliorer service et expérience clients.

Société(s) recherchée(s)

Titre société recherchée : Marque, distribution, B2C, B2B2C,

Secteur(s) d'activité recherché(s) : Commerce et distribution, Agriculture et industries alimentaires, Hôtellerie, Tourisme, Loisirs, Autres Services

Description société recherchée :

Localisations recherchées : Basse-Normandie, Bretagne, Haute-Normandie, Ile-de-France, Picardie, Provence-Alpes-Côte d'Azur

Valorisation recherchée : 1000 K€ à 20000 K€

Montant de son apport : 1000 K€

Dans sa démarche le repreneur est ouvert à :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement
- Une association minoritaire avec un fonds d'investissement