

CV Repreneur 165833

Son profil / parcours

Il habite : Deuil-la-Barre (95), France

Age : 48 ans

Sa formation :

2012 :
Formation en Management - CFC Bretagne,
Le Team Management System - Grille d'évaluation,
Les axes ? Les rôles.

2010 :
Formation à l'IFG Paris ? Nouveau Manager,
Management : Types de management et outils de pilotage.

1993-1994 :
Diplôme Universitaire Bac +4 en Vente Internationale,
EMCI : Ecole Méditerranéenne de Commerce International - IAE/ ESC Montpellier.

1992-1993 :
Diplôme Bac +3 de Technico-Commercial,
NEGOCIA - Ecole de la Chambre de Commerce et d'Industrie de Paris.

1990-1992 :
BTS Industries Céréalières,
ENSMIC : Ecole Nationale Supérieure de Meunerie et des Industries Céréalières.

1990 : Baccalauréat Scientifique D.

Parcours professionnel : 2015-2019 (jusqu'à fin mars)
Directeur du Développement ? Nutristar International ? Groupe CCPA.

Développement international du Groupe CCPA au « Grand Export » (le monde sauf UE, Canada, USA) :

- Re développement d'une zone laissée en stand-by : Pakistan, Iran, péninsule arabe, Moyen-Orient, et redescendant sur Egypte et Tunisie.
- Animation du groupe stratégique « Grand Comptes ». Modélisation de l'approche « Grand Comptes » pour le Groupe.
- Membre du groupe stratégique « Stratégie Industrielle et Logistique » du PAS (Plan

d'Action Stratégique) ? Groupe CCPA : réflexion, modélisation de l'approche d'implantation du Groupe CCPA à l'international : stockages, site de productions, entités commerciales, ?

- Continuité du développement de nos activités sur CIS, Turquie, Soudan.
- Encadrement commercial et stratégique de notre filiale Nutristar Singapour.

2008-2015

Responsable du développement de l'activité sur Europe de l'Est, Turquie et Soudan.

- Recentrage de l'activité sur pays CIS (ex-URSS) : Continuité sur Russie et Biélorussie. Nouveaux marchés : Ukraine, Kazakhstan.
- Continuité sur Soudan.
- Reprise marché Turc (après démarrage par maison mère CCPA).
- Acquisition nouveaux marchés en cours : Kazakhstan, Azerbaïdjan.

1996-2008

Responsable de Zone Export ? Nutristar International, Europe Centrale et Est, Asie du Sud-Est et Afrique.

Prospection et recherche de nouveaux marchés :

- Ouverture de comptes clients en Roumanie, Slovaquie, Russie, Pakistan, Inde, Sri Lanka, Bangladesh, Thaïlande, Malaisie et Soudan,
- Chiffre d'affaire réalisé sur ces zones : 2 à 2,5 millions d'Euros,
- Ouverture de filiales de Nutristar International en Roumanie (1996), en Slovaquie (1998) et au Bangladesh (2004),
- Mission de un an et demi en Roumanie pour le démarrage de Nutristar Romania,
- Participation au développement commercial de la clientèle,
- Organisation de séminaires,
- Développement de l'Assistance Technique proposée à la clientèle.

1995-1996

CSNE : Coopération Service National en Entreprise en Roumanie, Société Fralex, filiale export du Groupe UFAC (devenu ensuite Trouw Nutrition France) :

- Ouverture du marché pour Fralex en Roumanie,
- Prospection et ouverture de nouveaux comptes clients,
- Organisation de l'importation des produits.

1993-1994 autre mission pour Fralex :

- Stage de fin d'études : bilan d'activité par zone géographique,
- Mission de prospection en Slovaquie et en République Tchèque.

Ses compétences : - Développement international.

- Management.

Société(s) recherchée(s)

Titre société recherchée : Commerce trading et/ou commerce production

Secteur(s) d'activité recherché(s) : Autres

Description société recherchée :

Localisations recherchées : Haute-Normandie, Ile-de-France

Valorisation recherchée : 100 K€ à 800 K€

Montant de son apport : 200 K€

Dans sa démarche le repreneur est ouvert à :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
- Une reprise majoritaire avec un autre repreneur