

CV Repreneur 152637

Son profil / parcours

Il habite : La Varenne Saint-Hilaire (94), France

Age : 50 ans

Sa formation : 2005 : Attestation de Capacité et Commissionnaire de Transports.

1992 - 1994 : Maîtrise de Sciences et de Gestion (M.S.G) - Option Marketing-Ventes.
Université PARIS XII (Val de Marne).

1989 - 1992 : D.E.U.G de Sciences Économiques. Université de PARIS XII (Val de Marne).

Parcours professionnel : 2017 - à ce jour : Consultant : réalisations de missions de consulting : études ciblées, analyses, produits, approches commerciales, ... Missions ponctuelles réalisées pour des sociétés comme Majelis, Elfimaje,...

2015 - 2016 : Directeur des Filiales (C.A : 9,7M? - 4 Filiales) Groupe de location et transports.

2008 - 2015 : Directeur de Filiale (C.A : 7,4M?) Prestation de Services : Location Longue Durée avec ou sans conducteur.

2003 - 2008 : Directeur de Société (C.A : 26,8M?) : Transport automobile & Prestation de Services-Logistique.

2002 - 2003 : Directeur de clientèle (Groupe Carrefour, Groupe Auchan, Groupe E.M.C, Groupe Intermarché, Galec, Système U, Métro,?30M?) / CORK INTERNATIONAL (F.PROVOST, ELITE, QUIES,..., C.A: 50M?, 200 personnes).

2000 - 2002 : Responsable Comptes-Clés (Groupe Sephora / Marie Jeanne Godard / Douglas) : PARFUMS GIVENCHY (C.A: 189M?, 900 personnes).

1995 - 2000 COLGATE PALMOLIVE (C.A: 1 200M?, 1600 personnes) :

- Business Analyst pour la Division Ventes Santé-Beauté et Entretien,
- Responsable planning commercial pour la Division Ventes Santé-Beauté,
- Responsable de Secteur pour la Division Ventes Santé-Beauté.

Ses compétences :

Directeur de centres de profits, ayant évolué dans les domaines de la vente de prestations de services en BtoB, du transport et de la logistique ou encore FMCG, j'ai eu différentes expériences professionnelles réussies dans groupes et PME exigeants, formateurs.

Au cours de mes 24 années d'expériences professionnelles, j'ai acquis de fortes compétences dans les domaines suivants :

- Management d'équipes pluridisciplinaires et multi-sites (exploitants, conducteurs, techniciens/opérateurs, administratifs) / Attestation de capacité et commissionnaire transports,

Stratégie et développement commercial, technique de ventes en cycle court et long, vente Grands Comptes, et suivi clientèle,

- Gestion de budgets, de comptes de résultats, reporting,

- Planification/gestion des activités et des exploitations, KPI's, Qualité, gestion des contrats, conduite du changement et redressement,

- Gestion des ressources humaines et droit social,

- Animation des instances représentatives (CHSCT/CE/DP).

Société(s) recherchée(s)

Titre société recherchée : Sociétés de production, industries traditionnelles

Secteur(s) d'activité recherché(s) : Autres Services, Industries traditionnelles, Telecoms, Medias, Technologie

Description société recherchée :

Localisations recherchées : Ile-de-France

Valorisation recherchée : 50 K€ à 4000 K€

Montant de son apport : 100 K€

Dans sa démarche le
repreneur est ouvert à :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel