

CV Repreneur 139519

Son profil / parcours

Il habite : Neully-sur-Seine (92), France

Age : 50 ans

Sa formation : 2019 : Certification Coursera : Cybersécurité et IOT.

2018 : Certification Consensys / Coursera : Blockchain.

2017 : Certification Google : Marketing Digital.

2003-2005 : IAE Paris (MBA).

1994-1997 : Ingénieur Arts-et-Métiers (ENSAM Paris-tech).

Parcours professionnel : 2018-actuel : Directeur des ventes Europe, Moyen-Orient, Afrique / RUBIX S&I (IOT et Environnement).

2016-2018 : Directeur des ventes et Marketing Europe, Moyen-Orient, Afrique / ECOMESURE (IOT et Environnement).

2010-2016 : Fondateur, Directeur Commercial et Marketing (Laser médical et dentaire).

2006-2009 : Directeur commercial France et Afrique / ECI Telecom (Telecom, Utilities et Gouvernements).

2000-2006 : Manager Business Development Afrique et Moyen-Orient / ALCATEL (Telecom).

1998-2000 : SPIE, chef de projet expatrié Danemark puis Allemagne.

Ses compétences : Secteurs : Dispositifs médicaux, télécoms, construction, électronique et environnement.

Commercial : Ouverture de nouveaux clients, optimisation et suivi des clients existants.

Techniques de vente : cycles de vente court/moyen/long, gestion de grands comptes, vente par distributeurs.

Négociations achat et sourcing international (France, Europe, Asie, ...).

Langues étrangères : Anglais (bilingue), Allemand (courant), Français (natif).

Société(s) recherchée(s)

Titre société recherchée : Entité de production avec valeur ajoutée spécifique

Secteur(s) d'activité recherché(s) : Industries traditionnelles

Description société recherchée :

Localisations recherchées : France

Valorisation recherchée : 500 K€ à 5000 K€

Montant de son apport : 200 K€

Dans sa démarche le repreneur est ouvert à :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
- Une reprise majoritaire avec un autre repreneur
- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement