

DEMANDES D'INTERMEDIATION



Transmettez votre entreprise
aux meilleures conditions

SOMMAIRE



1.	Introduction	03
2.	Présentation générale	4
	• Pourquoi se faire accompagner par un professionnel ?	04
	• Trouvez un intermédiaire adapté à votre opération	05
3.	Présentation générale du service	06
	• <i>Fusacq</i> , pour bien préparer sa transmission	06
	• Qu'est ce qu'une Demande d'Intermédiation ?	07
4.	Les Demandes d'Intermédiation : mode d'emploi	08
5.	Les étapes de la Demande d'Intermédiation	09
	• Décrire la société et l'opération souhaitée	09
	• Recevez des propositions gratuitement	10
	• Réalisez votre opération de cession !	11
6.	Vous aussi faites confiance à <i>Fusacq</i>	12
7.	Utilisez <i>Fusacq</i> dès aujourd'hui !	13



Vous êtes chef d'entreprise...

- Vous avez un projet de Cession de votre entreprise ?
- Vous recherchez des conseils et des informations sur le processus d'une opération de cession ?
- Vous souhaitez vendre dans les meilleures conditions ?
- Vous recherchez un intermédiaire financier (ou juridique) adapté à vos spécificités ?



Pourquoi se faire accompagner par un professionnel ?

- | Vendre sa société est une **opération complexe** généralement unique pour le chef d'entreprise. Elle implique de nombreux acteurs : dirigeants, acquéreurs, intermédiaires, banquiers, auditeurs, experts-comptables...
- | A partir d'une certaine taille (généralement CA>500K€), il convient donc de se faire accompagner par un professionnel de la transmission afin de **vendre dans les meilleures conditions**.
- | Transmettre son entreprise est une **démarche consommatrice en temps** : vous faire accompagner vous permettra de vous consacrer au maximum à la bonne marche de votre société afin de donner des perspectives attrayantes à l'acheteur et donc de maximiser votre prix de cession.



Trouvez un intermédiaire adapté à votre opération

On recense en France plusieurs centaines d'intermédiaires spécialisés dans la transmission d'entreprise.

Chacun propose des prestations spécifiques et il est important pour vous de trouver un professionnel adapté (secteur d'activité, taille d'entreprises, références, localisation géographique) à votre entreprise.

Le mode de rémunération varie de l'un à l'autre mais pour des prestations différentes !

Le contact humain avec l'intermédiaire reste l'élément clé. C'est lui qui va vous aider à négocier les conditions de la cession.



Tous ces éléments sont difficiles à appréhender pour les non-initiés.
Il en découle une difficulté majeure lors du choix de l'intermédiaire.

Présentation Générale du Service

Fusacq, pour bien préparer sa transmission !

-  Fusacq est une société de services indépendante ayant pour objectif de faciliter les opérations de rapprochement d'entreprises. Fusacq améliore l'information du chef d'entreprise et l'accompagne notamment dans ses réflexions initiales :
-  En amont d'une opération de transmission, Fusacq apporte des services à forte valeur ajoutée afin d'améliorer les premières étapes de l'opération
-  Fusacq permet au chef d'entreprise de mieux comprendre le processus d'une cession en répondant à l'ensemble de ses interrogations
-  Fusacq met en relation le dirigeant d'entreprise avec des professionnels de la transmission adaptés à sa société

Présentation Générale du Service

Qu'est-ce qu'une Demande d'Intermédiation ?

Faire une Demande d'Intermédiation c'est demander à Fusacq de **vous aider à trouver un cabinet de Fusions-Acquisitions adapté à votre opération.**



Vous mettez ainsi toutes les chances de votre côté

pour vendre dans les meilleures conditions !

Les Demandes d'Intermédiation (DI) ■■■

Les Demandes d'Intermédiation : mode d'emploi

- Fusacq propose votre opération à ses adhérents et vous met en relation gratuitement avec ceux qui souhaitent vous accompagner.
- Vous êtes libre de vous engager avec l'un d'entre eux si il vous semble correspondre à vos attentes.
- Fusacq propose la livraison de ce service dans un délai de 3 semaines :
 - 2 semaines de présentation de votre projet
 - 1 semaine pour la rédaction et l'envoi de votre rapport.
- Ce service est gratuit et sans engagement de votre part.
- Fusacq se rémunère comme apporteur d'affaires auprès des cabinets de Fusions-Acquisitions si vous veniez à mandater l'un d'entre-eux.



Décrire votre société et l'opération souhaitée

- Fusacq rédige avec votre aide une **fiche anonyme de présentation** de votre société et de l'opération envisagée.
- Ce document est **proposé aux Cabinets de Fusions-Acquisitions potentiellement intéressés par votre entreprise**. Ces derniers sont identifiés en fonction des critères de secteur d'activité, de montant de transaction, de localisation géographique...
- Ces **spécialistes de la transmission** vont pouvoir mettre en avant leurs spécificités et références éventuelles dans votre secteur et **exprimer leur volonté de vous accompagner** dans votre opération.



Recevez des propositions gratuitement

L'ensemble des propositions d'accompagnement reçues sont ensuite synthétisées dans un rapport qui vous est remis dans les meilleurs délais.

Vous pouvez ainsi vous mettre directement en contact avec ces professionnels. Avec votre accord Fusacq peut également leur transmettre vos coordonnées afin qu'ils vous contactent directement.

Fusacq reste bien entendu à votre disposition pour vous aider dans votre choix et dans votre compréhension de l'ensemble des paramètres de votre opération.



Ce service est gratuit et vous restez libre de vous engager ou non avec l'un des professionnels proposés par Fusacq !



Réalisez votre opération de cession !

-  Une fois engagé avec un professionnel, ce dernier devient votre interlocuteur privilégié pour mener à bien votre opération.
-  Fusacq demeure néanmoins à votre disposition pour toute question concernant le déroulement de l'opération, le rôle de chaque acteur, les pièges à éviter...
-  Fusacq reste en contact régulier avec vous pour s'assurer que votre opération se déroule dans les meilleures conditions.

Vous aussi faites confiance à Fusacq !

De nombreux atouts pour vous séduire :

-  Une démarche rapide qui vous permet de **gagner un temps précieux**.
-  Fusacq **optimise les premières phases de votre cession** pour lui donner toutes les chances de réussite
-  Environ **un chef d'entreprise par semaine fait appel à ce service** de Demande d'Intermédiation.
-  **Acteur indépendant**, Fusacq se concentre sur son objectif unique : vous permettre de réussir votre cession dans les meilleures conditions.

Utilisez Fusacq dès aujourd'hui !



Nous sommes à votre disposition pour vous aider :



Notre équipe est à votre disposition au 01.48.28.20.23

Par e-mail: contact@fusacq.com

A bientôt sur notre site www.fusacq.com



FUSACQ

Générateur d'opportunités

27 rue Taitbout – 75009 Paris – <http://www.fusacq.com>

Tél : 01.48.28.20.23 / Fax: 01.42.73.00.74 / Email: contact@fusacq.com