

ETUDE FUSACQ

PROFIL DES REPRENEURS DE TPE-PME

 **AVRIL 2006**

**

L'étude Fusacq réalisée en **AVRIL 2006** permet de définir les grandes caractéristiques et le profil des Repreneurs de TPE PME en France principalement.

- *Où habitent-ils ?*
- *Sont-ils mobiles géographiquement ?*
- *Quel âge ont-ils ?*
- *Quel est leur apport personnel ?*
- *Quel type d'entreprise cherchent-ils à reprendre ?*
- *Quelles sont effectivement les entreprises à vendre sur le marché ?*

C'est autour de 7 questions auxquelles l'étude répond, grâce à 2 outils développés par Fusacq (l'Annuaire des Repreneurs et la Place de Marché Fusacq), que nous avons essayé de dégager une typographie synthétique du profil des Repreneurs en France.

**



SOMMAIRE DE L'ETUDE



- 1/ Concentration
- 2/ Mobilité
- 3/ Secteurs Recherchés
- 4/ Secteurs à Acquérir
- 5/ Age Moyen
- 6/ Apport Moyen
- 7/ Valorisation



SOURCE DE L'ÉTUDE



- **ECHANTILLON**
 - 497 repreneurs
 - 808 annonces de cession d'entreprises

- **MODE DE RECUEIL**
 - Annuaire des Repreneurs Fusacq
 - Place de marché Fusacq

- **PUBLICATION DES RÉSULTATS**

Avril 2006

- **SOURCE**

Fusacq



QUELQUES MOTS SUR FUSACQ.....

Fusacq est la première place de marché dédiée aux opérations de Transmission / Reprise d'entreprises.

Elle propose plus de 1000 annonces de cession et de recherche d'acquisition ainsi que de nombreux services à destination de l'ensemble des acteurs de ce marché : entrepreneurs / repreneurs, chefs d'entreprise / directions générales, intermédiaires financiers,...

AUJOURD'HUI, FUSACQ, C'EST

- 150 nouvelles annonces déposées mensuellement
- 1000 profils actifs de PME-TPE en cession ou en recherche d'acquisition
- 6000 repreneurs qui ont utilisé Fusacq depuis sa création
- 20 000 abonnés aux lettres d'informations
- Entre 5 et 10 opérations par mois réalisées ou en cours de réalisation (négociation exclusive) grâce à la Place de Marché Fusacq.



DU COTE DU REPRENEUR

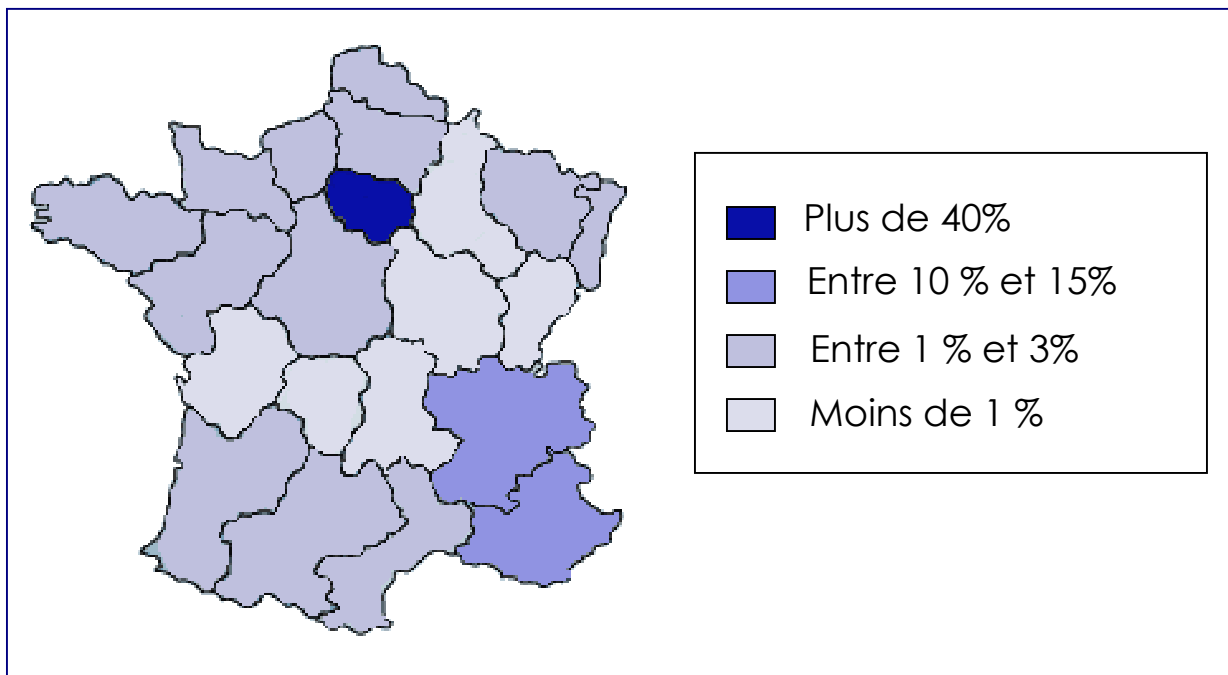


CONCENTRATION



- La Région Paris-Ile de France est la région où le taux de concentration de repreneurs est le plus fort (42.2%).
- Le second pôle est la région du Sud-Est composée de la région Rhône-Alpes (15.1%) et Provence Côte d'Azur (10.4%).
- Le reste des régions françaises présente un taux de concentration de repreneurs faible (Aquitaine, Nord Pas de Calais, Pays de Loire, Alsace), voire très faible.

CONCENTRATION DES REPNEURS EN FRANCE



Source Fusacq, Echantillon de 497 profils de Repreneurs inscrits sur l'Annuaire des Repreneurs Fusacq en Avril 2006.
Infos disponibles sur www.fusacq.com

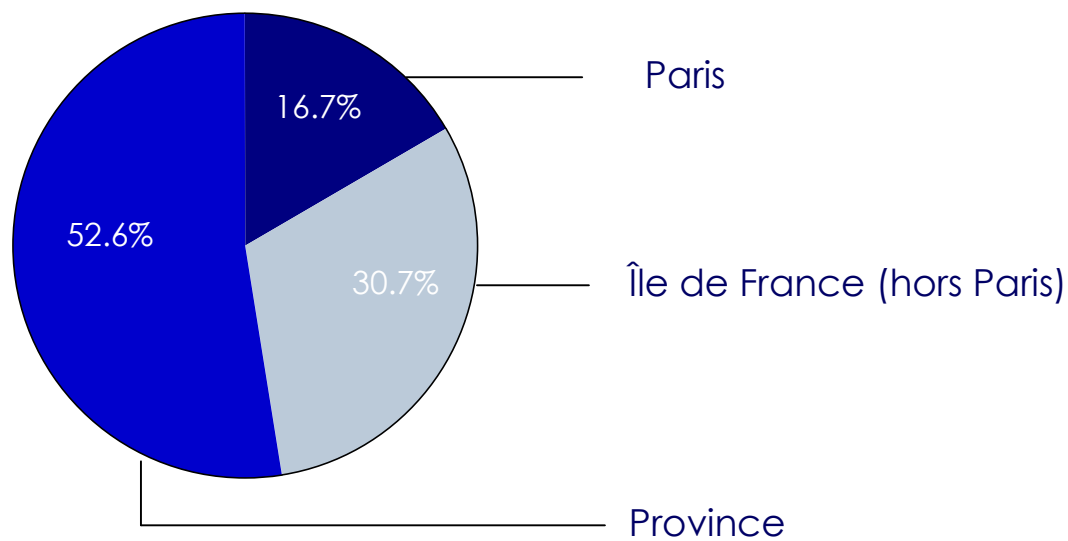


LOCALISATION



1 Repreneur sur 2 environ habite dans la Région Paris-île de France

RÉPARTITION DES REPRENEURS EN FRANCE



Source Fusacq, Echantillon de 407 profils de Repreneurs inscrits sur l'Annuaire des Repreneurs Fusacq en Avril 2006
Infos disponibles sur www.fusacq.com



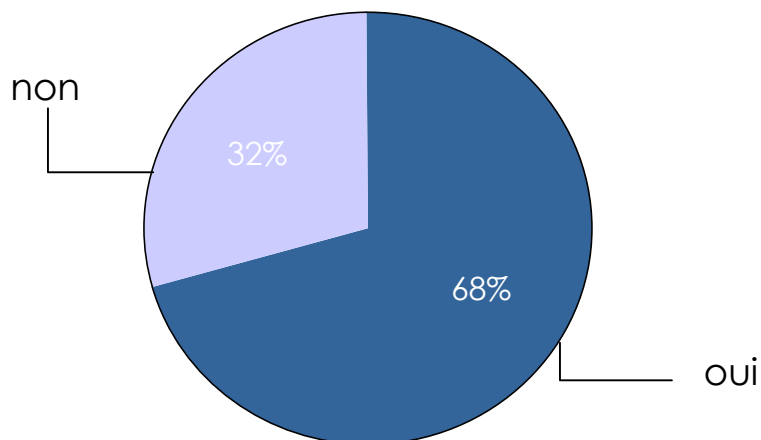
MOBILITÉ



68% des Repreneurs français se disent « mobiles géographiquement ».

« ÊTES-VOUS MOBILE GÉOGRAPHIQUEMENT ? »

A la question, « êtes-vous mobile géographiquement ? », les repreneurs français répondent :



Source Fusacq, Echantillon de 407 profils de Repreneurs inscrits sur l'Annuaire des Repreneurs Fusacq en Avril 2006

Infos disponibles sur www.fusacq.com

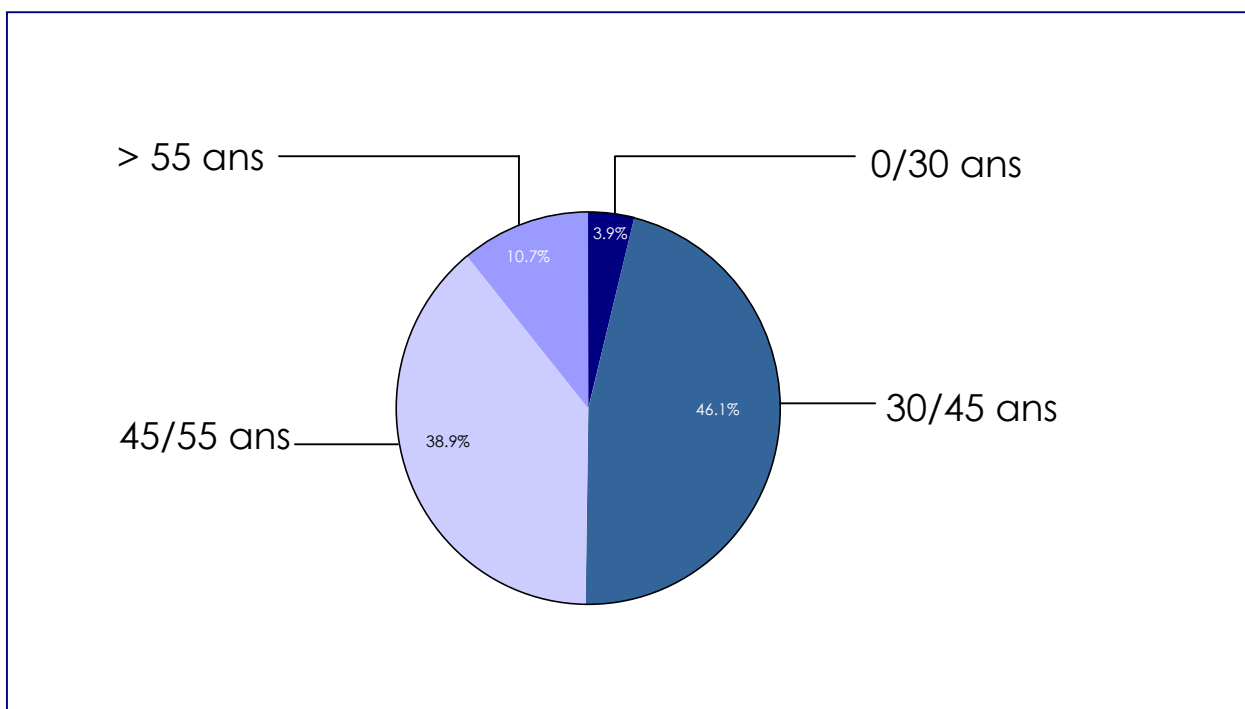


AGE



Près d'1 repreneur sur 2 a entre 30 et 45 ans lorsqu'il se décide à reprendre, et seulement 1 sur 10 a plus de 55 ans.

RÉPARTITION PAR TRANCHE D'ÂGE



Source Fusacq, Echantillon de 497 profils de Repreneurs inscrits sur l'Annuaire des Repreneurs Fusacq en Avril 2006.

Infos disponibles sur www.fusacq.com

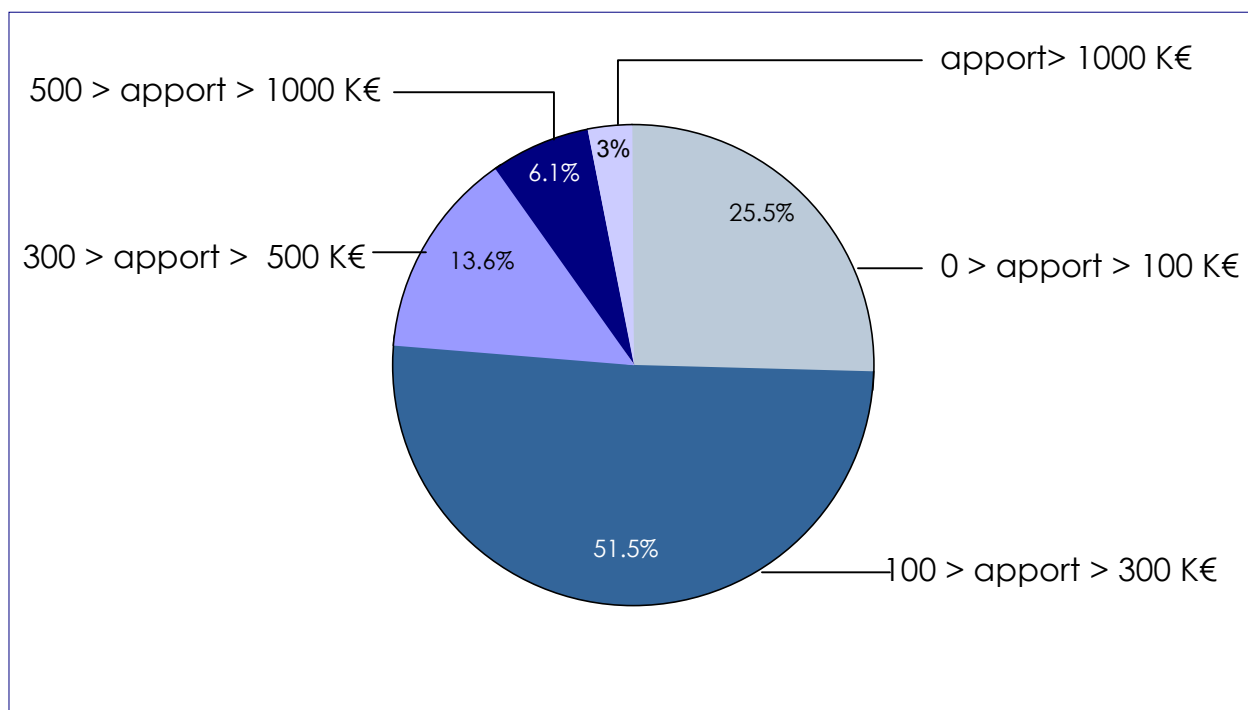


APPORT MOYEN



Près de ¼ des repreneurs déclarent avoir plus de 300 Keuros d'apport personnel pour reprendre.

RÉPARTITION PAR APPORT PERSONNEL (EN KEUROS)



Source Fusacq, Echantillon de 497 profils de Repreneurs inscrits sur l'Annuaire des Repreneurs Fusacq en Avril 2006.

Infos disponibles sur www.fusacq.com

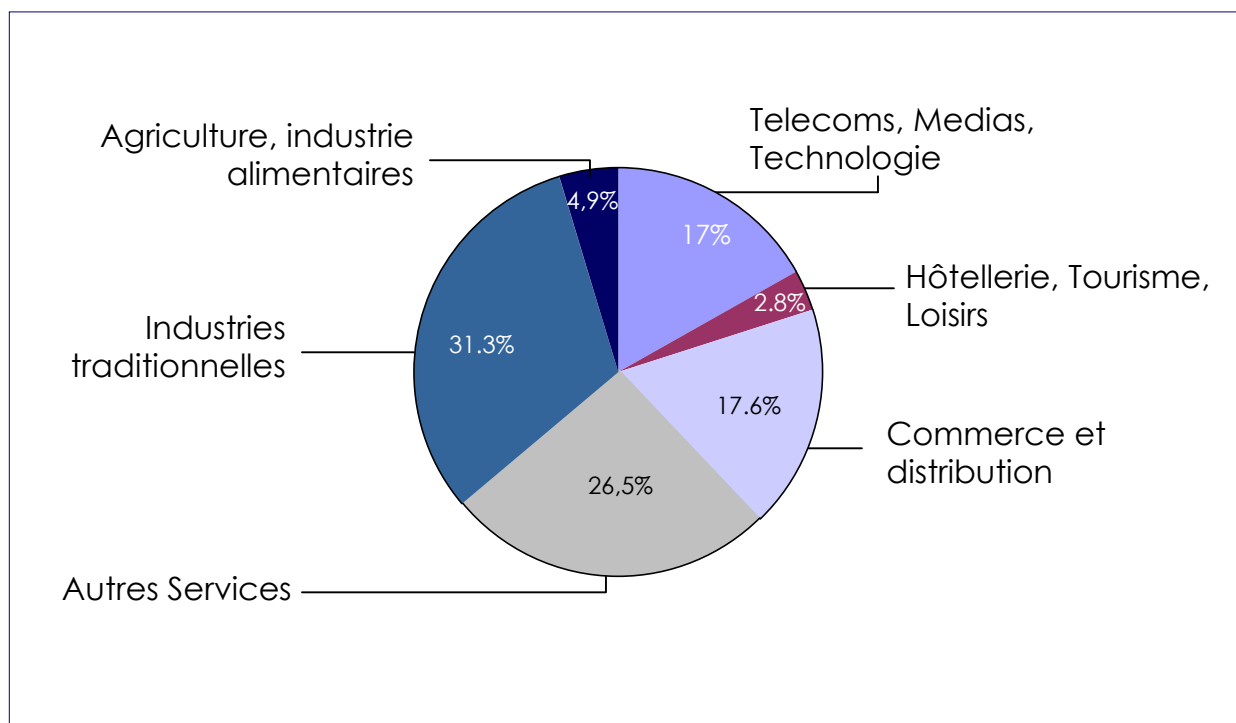


SECTEURS RECHERCHES



Moins d'un repreneur sur 5 dit rechercher une entreprise à acheter dans le secteur des **Telecoms, Medias, Technologies** (contre 1 sur 3 dans les Industries traditionnelles).

ANNONCES DES RECHERCHES D'ACQUISITION PAR CATÉGORIE



Source Fusacq, Echantillon de 808 annonces de cession sur Fusacq en Avril 2006 .
Infos disponibles sur www.fusacq.com



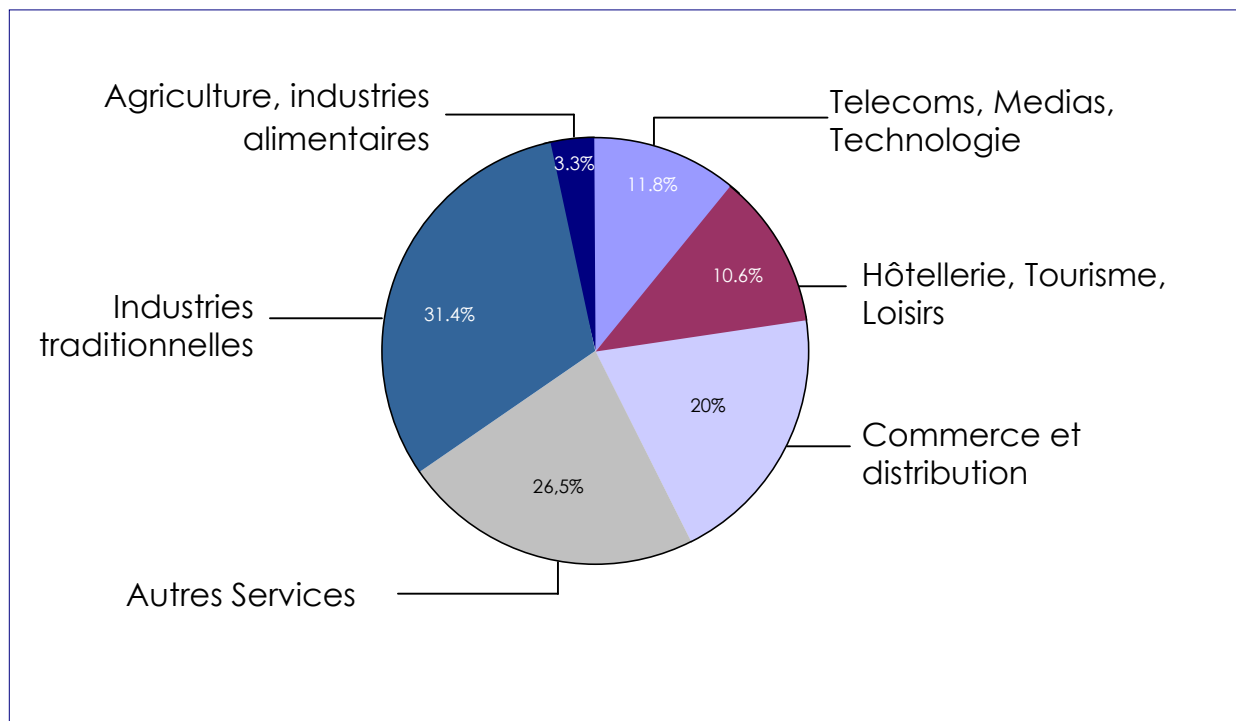
DU COTE DES CIBLES A REPRENDRE



SECTEURS DANS LESQUELS LES ENTREPRISES SONT À VENDRE

Seulement 1 entreprise sur 10 est à vendre dans le secteur des **Telecoms, Medias, Technologies** contre plus d'1/3 des entreprises à vendre dans le secteur des **Industries Traditionnelles**.

RÉPARTITION DES SOCIÉTÉS À CÉDER EN FRANCE PAR SECTEUR D'ACTIVITÉ



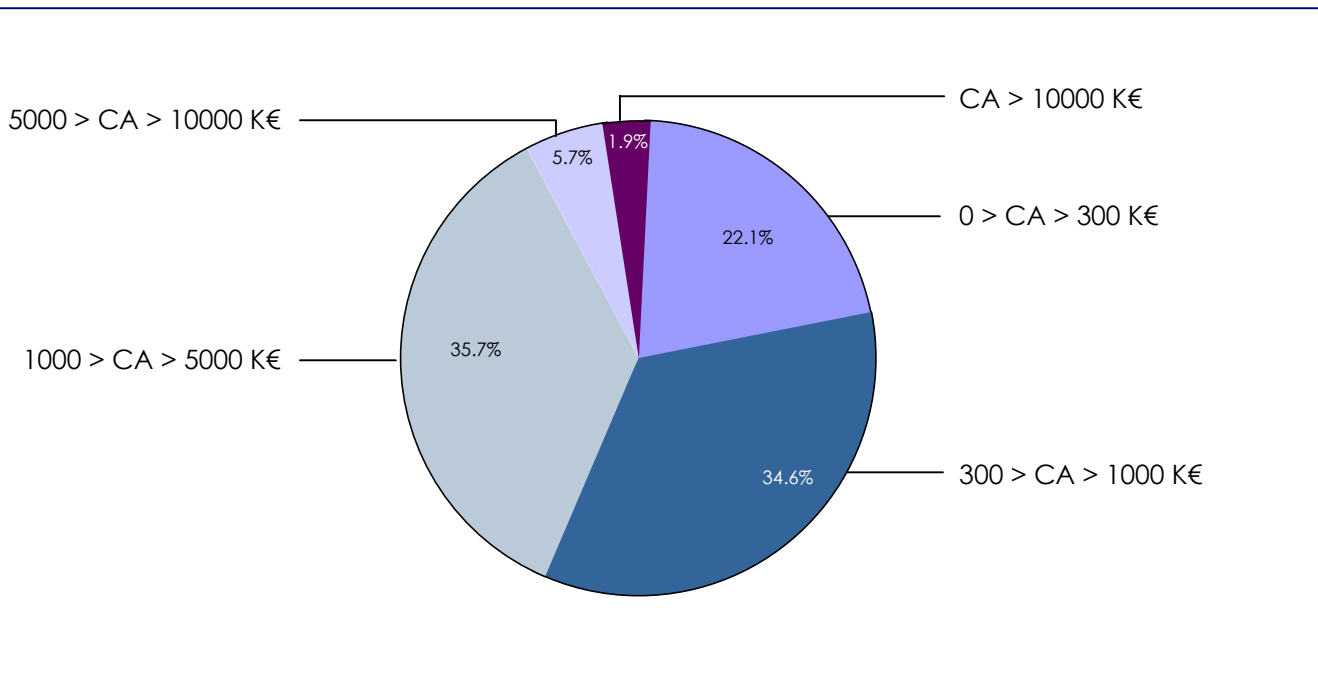
Source Fusacq, Echantillon de 808 annonces de cession sur Fusacq en Avril 2006.
Infos disponibles sur www.fusacq.com



REPARTITION DES SOCIETES A VENDRE PAR CHIFFRE D'AFFAIRES

Près de 80% des entreprises à vendre ont un Chiffre d'Affaires supérieur à 300 K€.

RÉPARTITION DES SOCIÉTÉS À CEDER EN FRANCE PAR CHIFFRE D'AFFAIRES



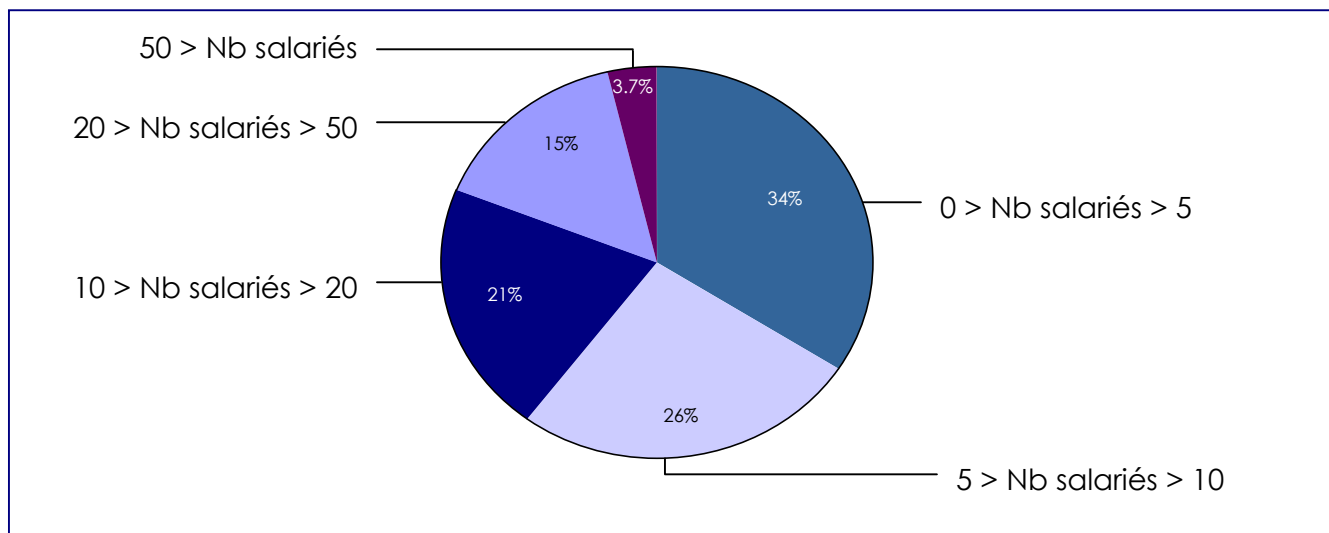
Source Fusacq, Echantillon de 808 annonces de cession sur Fusacq en Avril 2006.
Infos disponibles sur www.fusacq.com



REPARTITION DES SOCIETES A VENDRE PAR NOMBRE DE SALARIES

Près des **2/3 des sociétés à vendre** sont des sociétés de **moins de 10 employés**.

RÉPARTITION DES SOCIÉTÉS À CEDER EN FRANCE PAR NOMBRE DE SALARIES



Source Fusacq, Echantillon de 808 annonces de cession sur Fusacq en Avril 2006.
Infos disponibles sur www.fusacq.com



POUR RÉCAPITULER....

- La Région Paris-Ile de France est la région où le taux de concentration de repreneurs est la plus forte (42.2%).
- 68 % des Repreneurs français se disent mobiles géographiquement.
- Près d'1 repreneur sur 2 a entre 30 et 45 ans lorsqu'il se décide à reprendre, alors que près d'1 repreneur sur 10 a plus de 55 ans
- Près de 60% des Repreneurs (Personnes Physiques) déclarent avoir plus de 200 Keuros d'apport personnel pour reprendre.
- Près d' 1/5 des Repreneurs recherchent une entreprise à acheter dans le secteur des Télécoms, Médias, Technologies mais seulement 1 entreprise sur 10 est à vendre dans ce secteur
- A l'inverse l'offre et la demande sont équilibrées dans le secteur des Industries traditionnelles



Pour plus d'informations
sur cette étude, contactez-nous au

01.48.28.20.23

ou par mail à

contact@fusacq.com

www.fusacq.com

16, rue du Général de Larminat 75015 Paris
tel: 01.48.28.20.23 / Fax: 01.42.73.00.74

