

CV Repreneur 47322

Son profil / parcours

Il habite : La Celle-Saint-Cloud (78), France

Age : 53 ans

Sa formation :
- Mastère en management des organisations d'AUDENCIA 1997.
- École Supérieure de Commerce de Bretagne 1994.
- Académie Navale.

Parcours professionnel : - Repreneur d'une société de services avec un apport de 1 M?.

- CEO de 2 sociétés de mise à disposition de personnel qualifié acquises en LBO en 2010.

Développement très favorable des metrics (CA et Marge) dans le souci permanent de favoriser un climat social agréable. Cession récente.

- Directeur général d'une société de courtage en assurance, Noisy le Sec et Casablanca, 250 collaborateurs dont 210 commerciaux, CA 16.1 M?.

- Directeur Marketing et Communication d'une société de leasing automobile, 32 collaborateurs dont 30 télé-opérateurs en France et Espagne, budget 5.6 M?.

- Directeur de Business Unit, basé à Lille et Bruxelles, commercialisation de produits financiers en France, Benelux et Espagne, 33 personnes, 500 M? d'encours.

- Responsable d'un centre de profits Fnac à Nantes, management de 150 personnes.

- Responsable organisation et sécurité d'une filiale de la NBA basée à Genève, management de 150 personnes.

- Chef d'une escouade de 24 commandos marines des forces spéciales, à Lorient et Djibouti.

Ses compétences : Valeur ajoutée :

- La capacité d'animer et de motiver les hommes jusque dans les situations de crise,
- Transformation complète de l'organisation d'une PME de 50 personnes,
 - Management de proximité de commerciaux et télévendeurs (10 ans d'expérience),
 - Équipes sous tension (forces spéciales en contexte opérationnel),
 - Équipes commerciales et projets internationales et multi-culturelles.

La maîtrise des outils de commercialisation de masse :

- Élaboration de sites Internet, création de trafic et optimisation des processus de conversion,
- Gestion opérationnelle de Call Centers en France et à l'étranger,
- Création et développement de réseaux d'apporteurs d'affaires,
- Expertise en gestion opérationnelles de bases de données clients et prospects (CRM),
- Expérience en gestion de grand magasin spécialisé.

Société(s) recherchée(s)

Titre société recherchée : Formation B2B ou B2C ou autres services et/ou distribution avec ou sans fabrication

Secteur(s) d'activité recherché(s) : Hôtellerie, Tourisme, Loisirs, Autres Services, Commerce et distribution

Description société recherchée :

Localisations recherchées : IDF et arc atlantique

Valorisation recherchée : 300 K€ à 10000 K€

Montant de son apport : 1000 K€

Dans sa démarche le
repreneur est ouvert à :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
- Une reprise majoritaire avec un autre repreneur
- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement
- Une association minoritaire avec un fonds d'investissement