

CV Repreneur 275065

Son profil / parcours

Il habite : Marcq-en-Barœul (59), France

Age : 57 ans

Sa formation : - Université de Paris-II Assas : DESS Gestion des PME-PMI - 1991.
- IPAG Business School Spécialisation Marketing - 1990.
- Cédants et Repreneurs d'Affaires - Formation et accompagnement à la reprise d'entreprise - 2017.

Parcours professionnel : 2017-2022

Études et conseils marketing,
Paris - Directeur de la BU "Expérience Client",
Création et développement d'une nouvelle business unit autour de l'expérience client (Mystery shopping) en mode multi-canal (digital, physique, téléphone).

2014-2016

Études marketing en mode crowdsourcing,
Paris - Directeur général France,
Création, structuration et développement de la filiale française d'une start-up italienne, dans l'univers des études marketing en mode crowdsourcing (avec une application mobile).

2010 ? 2014

Études et conseil marketing,
Suresnes (92) - Directeur du département Mystery Shopping,
Dans un contexte post-acquisition, redéfinition de la stratégie du département et optimisation du P&L (CA 5M€, doublement en 4 ans, forte croissance du résultat).

1998 ? 2010

Panels de distributeurs,
Suresnes (92) - Chef de groupe puis Directeur de Clientèle.

1994-1997 :

AUCHAN Retail France , Leers et Louvroil (59) - Chef de secteur PGC puis Textile.
Développement et optimisation des performances commerciales du secteur.

Ses compétences :

Hard skills :

- Gestion de centres de profits.
- Management d'équipes orientées clients.
- Développement commercial prestation de service.
- Mise en œuvre et déploiement de solutions marketing.
- Analyse et interprétation de données.
- Gestion de projets (France, Europe, Amériques).
- Négociation et appels d'offre.
- France & International.
- Anglais (niveau C1).

Soft skills :

- Management positif.
- Écoute, empathie.
- Autonomie.
- Engagement.
- Intelligence situationnelle.
- Sens du service client.
- Évaluation et discernement.
- Esprit concret.

Société(s) recherchée(s)

Titre société recherchée : Start-up / PME - Services en BtoB - Secteur de la transition écologique

Secteur(s) d'activité recherché(s) : Conseil / Audit, Autres

Description société recherchée :

Localisations recherchées : Nord

Valorisation recherchée : 150 K€ à 1500 K€

Montant de son apport : 400 K€

Dans sa démarche le
repreneur est ouvert à :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
- Une reprise majoritaire avec un autre entrepreneur
- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement